



Communiqué de presse

## Les départements Cycle de l'Eau et Industrie de SALMSON se renforcent

Chatou, Novembre 2010.



**SALMSON** souhaite développer ses marchés hexagonaux et a décidé de conquérir de nouveaux territoires, en y accroissant le nombre de ses distributeurs Delta.

Afin d'appuyer ce développement, le département Cycle de l'Eau se renforce avec l'arrivée de 3 nouveaux commerciaux:

- Jean-François Fabre sur la région Sud-Ouest,
- Sébastien Charles sur la région Sud-Est,
- Stéphane Ollivier sur la Guadeloupe.

Concernant le département Industrie, Patrick Basset vient d'intégrer le réseau et remplace Didier Fleury à la région Ile de France, qui lui-même succède à Loïc D'Argentré à la région Sud-Est. Diplômé d'un DUT en génie mécanique et d'une école de commerce supérieure en technico-marketing, Patrick Basset connaît bien le poste de responsable régional qu'il a occupé à plusieurs reprises au sein de plusieurs sociétés. L'aspect technique, le perfectionnement des gammes de marché, la négociation auprès d'une large typologie de clients, l'action et la politique de distribution régionale du département Industrie sont autant de points forts qui ont séduit Patrick Basset, qui ajoute : « Au regard de l'histoire de l'entreprise, je suis heureux de participer à l'aventure et au devenir de Salmson ».

Au Cycle de l'Eau, Jean-François Fabre et Stéphane Ollivier sont tous deux issus d'une carrière professionnelle dans le bâtiment et le domaine de l'eau. Leurs expériences professionnelles ainsi que leurs bonnes connaissances du milieu sont des atouts majeurs, sur lesquels ils s'appuieront pour faire évoluer les partenaires Delta de leurs régions et relever les défis que Salmson leur confiera.

La Bretagne et le Sud-Ouest deviennent désormais les priorités de développement. Cette conquête doit se faire avec l'aide des équipes technico-commerciales que **SALMSON** renforce qualitativement et quantitativement.

**SALMSON** souhaite apporter à ses partenaires des relations qualitatives, très interactives et positives. Les responsables régionaux prennent en compte les sollicitations de leurs clients et leur apportent plus de services, d'assistance, de conseils techniques et de solutions innovantes. **SALMSON** est fier de la qualité de ce partenariat.



## A PROPOS DU RÉSEAU DELTA

Créé en 1998, le réseau Delta regroupe l'ensemble des entreprises partenaires des marchés Cycle de l'Eau et Industrie de **SALMSON**. Sélectionnés pour leur savoir-faire, les membres du réseau Delta travaillent en étroite collaboration avec les responsables régionaux de **SALMSON**. Ce sont aujourd'hui 50 professionnels, experts dans la distribution et l'installation de pompes, qui partagent les stratégies, les ambitions et les succès de l'entreprise.

Présents sur l'ensemble du territoire, les responsables régionaux ont pour objectif de fédérer un partenariat d'excellence avec les distributeurs du réseau Delta. Ils interviennent à leurs côtés dans la prescription et la vente auprès des clients.

En relation directe avec les traitants d'eau, les bureaux d'études, les collectivités locales, les installateurs, les industriels, etc, les responsables régionaux du Cycle de l'Eau et de l'Industrie font la jonction entre **SALMSON** et les acteurs du marché.

### **A propos du département « Cycle de l'Eau » de SALMSON**

Fort de son expérience dans les pompes, agitateurs et systèmes de pompage et conscient des enjeux que représente la maîtrise de l'eau, SALMSON a créé en 2000 un département dédié au « Cycle de l'Eau ».

Les objectifs de ce département composé de spécialistes : intégrer les problématiques environnementales et développer des solutions spécifiques pour répondre aux attentes de ses partenaires. En forte progression régulière depuis sa création, ce département joue un rôle majeur auprès de tous les acteurs du traitement de l'eau.

Salmson propose des produits et des solutions pour le captage, la potabilisation, la distribution, l'adduction/surpression, la collecte et les réseaux, le traitement et l'épuration, le rejet.

### **A propos du département « Industrie » de SALMSON**

SALMSON est un des partenaires incontournables des industriels pour lesquels il étudie et met en oeuvre des solutions accompagnant leurs défis.

SALMSON propose des produits et des solutions pour le process : pompes autoamorçantes, multicellulaires, centrifuges, volumétriques...le péri-process : pompes in line, monobloc, autorefroidies... le relevage/assainissement : pompes submersibles, de forage, de surpressions multicellulaires, agitateurs, les modules de protection incendie...

#### **Contact Presse Salmson**

Hella Joudi / 01 30 09 81 81 / [hella.joudi@salmson.fr](mailto:hella.joudi@salmson.fr)  
[www.salmson.com](http://www.salmson.com)

#### **Contact Presse Agence DM&A**

Mélanie Lecardonnel / 01 30 70 68 89 / [melanielecardonnel@agencedma.fr](mailto:melanielecardonnel@agencedma.fr)  
[www.agencedma.fr](http://www.agencedma.fr)