



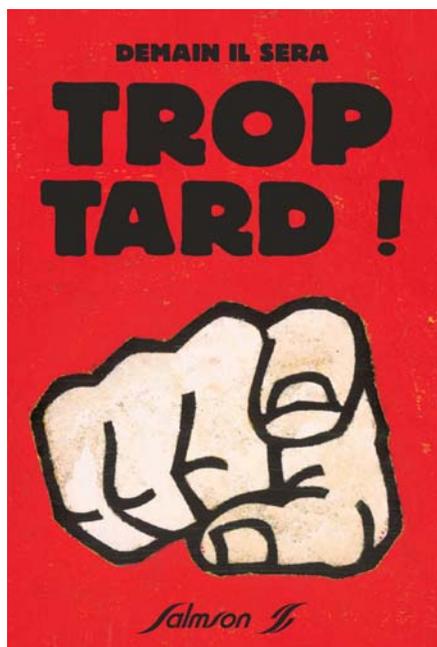
CONFERENCE DE PRESSE

29 MAI 2007

Programme « Solutions Eco-logiques »

Préservation de l'eau – Gain d'énergie - Confort

DOSSIER DE PRESSE



SALMSON

Corinne Arpin
Tél : 01 30 09 81 81
corinne.arpin@salmson.fr
www.salmson.com

Agence YUCATAN (Pôle BTP)

Céline Bernard – Caroline Prince
Tél : 01 53 63 27 27
cbernard@yucatan.tm.fr
www.yucatan.fr

Agence DMA (Pôle CDE et Industrie)

Danièle Meunier
Tél : 01 34 58 00 34
agencedma@wanadoo.fr

FICHE D'IDENTITE



53, boulevard de la République
Espace lumière – Bâtiment 6
78 403 Chatou Cedex
Tel : 01 30 09 81 81
Fax : 01 30 09 82 27
E-mail : service.conso@salmson.fr
Site : www.salmson.com

SALMSON est une SAS française au capital de 16 775 000 €, intégrée au groupe allemand WILO AG. **SALMSON** conçoit, fabrique, commercialise et assure la maintenance de pompes et de systèmes de pompage. Ses produits couvrent tous les besoins du Cycle de l'Eau, depuis le forage ou le captage des eaux, pendant leur transfert pour utilisation et traitement, jusqu'à leur rejet dans le milieu naturel. Internationalement reconnue, la société propose une gamme complète de produits, destinés à l'adduction, la surpression, le relevage et l'assainissement, de l'habitat individuel aux grandes installations collectives.

SALMSON, c'est également le génie climatique avec le chauffage, la climatisation et l'eau chaude sanitaire.

SALMSON, c'est enfin une présence croissante dans les process et périprocess industriels.

Contacts

Corinne ARPIN

Responsable marketing

Olivier KRAUZE

Directeur de marché bâtiment

Boris LOMBARD

Directeur Europe du Sud

Jérôme PERROD

Président Pompes Salmson SAS

SOMMAIRE

Introduction	Page 4 à 6
« Solutions Eco-logiques » : un programme d'envergure	Page 7 à 10
« Solutions Eco-logiques » : un ensemble d'innovations économiques et respectueuses de l'environnement	Page 11 à 29
<ul style="list-style-type: none">• RECUPEO Gestionnaire d'eau de pluie• AQUASON PAP Pompes de puits• SILENT BOX Surpression automatique• SANITSON PREMIUM Station de relevage des eaux chargées• SIR EC Station de relevage des eaux claires• SIRIUX Jr Circulateur chauffage Haut Rendement• THERMO'CLOCK Circulateur pour boucle d'eau chaude sanitaire• GEOSUN Circulateur Energies Renouvelables	
SALMSON, un acteur majeur visant le leadership en France	Page 30 à 34
Salmson et l'environnement, une politique de recherche et de développement	Page 35 à 39
Historique	Page 40 à 41

Près de 4 français sur 10 considèrent la préservation de l'environnement comme une enjeu prioritaire pour la société

Bien plus qu'une tendance, la protection de l'environnement apparaît comme une vraie préoccupation partagée par l'ensemble des français. Néanmoins, ils réclament toujours plus de confort (baignoire, douche multi jets..) à moindre coût. Cette exigence de confort se traduit par une augmentation de notre consommation en eau alors que les ressources naturelles de la planète ne cessent de diminuer.

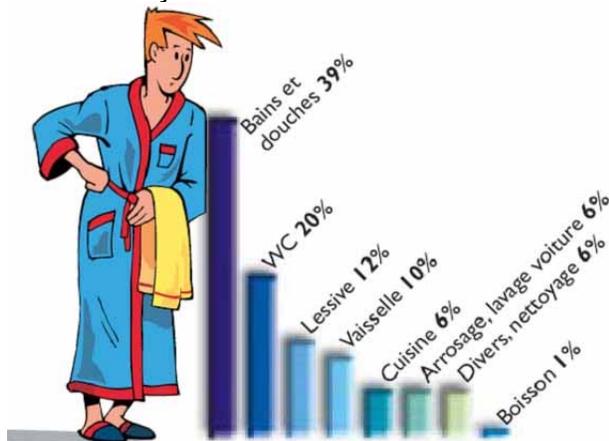
Une consommation d'eau critique pour la planète...

Entre 1995 et 2005, notre consommation d'eau a augmenté de 38 %. Selon l'Ademe, nous consommons 200 litres d'eau par personne et par jour, dont 44% ne nécessitent pas d'eau potable, soit 88L/jour.

...qui rime avec un coût de la facture élevée

Aujourd'hui le prix moyen du m3 est de 3,05 euros et dépasse même 4,47 euros dans certaines régions de France. D'ici 2010, on prévoit une augmentation du prix de l'eau d'au moins 10% par an.

Les Français ont donc saisi tout l'intérêt à en maîtriser la consommation.



Consommation d'eau des ménages : part de chaque usage

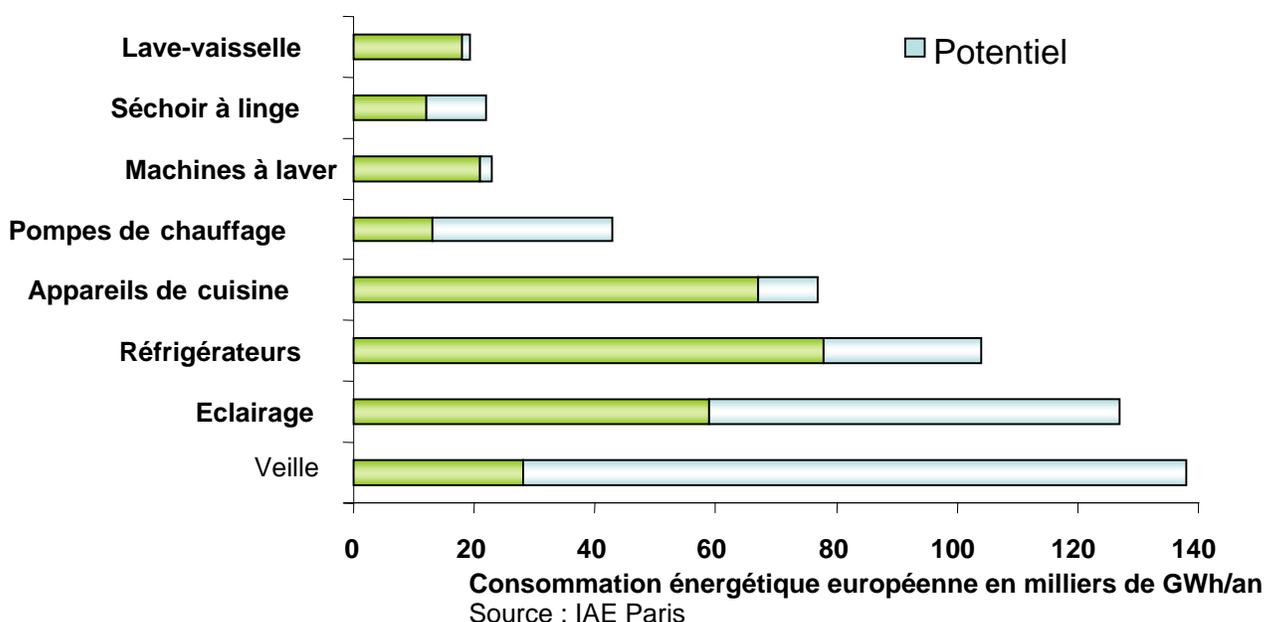
Source : La maison des négawatts, T. Salomon et S. Bedel, éd. Terre Vivante.

Un cadre juridique pour lutter contre les émissions de gaz à effet de serre

Le protocole de Kyoto fixe des objectifs chiffrés de réduction des émissions de gaz à effet de serre, notamment en imposant une limite des émissions de CO₂ de chaque pays industrialisé.

Pour la France, le Plan Climat (2004-2005) est constitué de RT 2005 (réglementation thermique) et DPE (une méthode d'Audit de la Performance énergétique). Désormais, pour toutes les transactions de vente, les logements sont classés selon le critère de la consommation énergétique (de A à G).

Les pompes hydrauliques SALMSON influent dans le calcul puisqu'elles contribuent à réduire la facture énergétique et donc l'émission de gaz à effet de serre.



Mais comment concilier les besoins de confort avec l'excellence énergétique, tout en préservant les ressources naturelles ?

SALMSON propose de relever le défi !

Créée en 1890, l'entreprise SALMSON a participé aux grandes aventures industrielles qui ont marqué l'histoire du XXe siècle. SALMSON a su s'imposer comme un acteur incontournable dès le début de l'aéronautique ou celui de l'automobile avec la mise au point de moteurs et de véhicules innovants. Le nom de SALMSON est alors associé aux premiers vols de l'aéropostale ou aux vingt-quatre heures du Mans.

En 1960, SALMSON se recentre sur l'une de ses activités d'origine : la conception et la production de systèmes de pompage.

Dès 1999, SALMSON propose une gamme complète de produits intégrant la variation de vitesse. SALMSON dispose ainsi d'une gamme de produits dont les consommations électriques sont parmi les plus optimisées du marché, correspondant aux classifications A, B voire C de la nouvelle « **Energy Labelling** ». SALMSON a contribué à la création de ce label de performance énergétique et se positionne avec le SIRIUX en précurseur dans l'innovation technologique.

Bénéficiant d'un savoir-faire unique et d'une expérience construite sur près d'un siècle, SALMSON s'impose comme un acteur majeur dans ce domaine.

Aujourd'hui, SALMSON propose à ses clients un projet sans précédent :

« Solutions Eco-logiques »

Une campagne de sensibilisation et un ensemble d'innovations techniques dont les mots d'ordre sont :

PRESERVATION DE L'EAU – GAIN D'ENERGIE – CONFORT

UN PROGRAMME D'ENVERGURE

SALMSON crée la surprise ! Inscrit au cœur d'un projet d'envergure, le programme « **Solutions Eco-logiques** » de SALMSON résonne comme un cri d'alerte en rupture totale avec les codes classiques du marché. Le programme comprend une campagne de sensibilisation sur la maîtrise de notre consommation en eau et en énergie, relayée par un slogan choc « **Demain il sera trop tard** » ainsi qu'un ensemble d'innovations, dont les bénéfiques sont de trois ordres : **PRESERVATION DE L'EAU – GAIN D'ENERGIE – CONFORT**. Au-delà de cet état d'urgence, SALMSON se fait l'écho d'une philosophie respectueuse des ressources naturelles.

Les valeurs véhiculées par le nom « Solutions Eco-logiques »

« Solutions » traduit l'engagement de SALMSON vers de nouvelles propositions qui vont au-delà de l'information produit.

« Eco » évoque les avantages liés à l'économie et bien sûr à la protection de l'environnement.

« logiques » met en évidence la réponse qu'apportent ces nouvelles solutions aux attentes des consommateurs.

Les déclinaisons des Solutions Eco-logiques

Ce programme regroupe un ensemble de produits, dont les maîtres mots sont : Préservation de l'eau, Gain d'énergie et Confort. Afin d'accompagner et d'aider les installateurs à repérer dans la gamme très riche de SALMSON, les produits concernés par le programme « Solutions Eco-logiques », un label a été créé afin de préciser la catégorie et le bénéfice final du produit.

De plus, le programme « Solutions Eco-logiques » comprend une série de services accompagnant l'installateur et le distributeur.



L'Univers Graphique

SALMSON a souhaité un code graphique identifiable immédiatement et percutant pour souligner l'urgence de la situation. SALMSON a choisi un symbole fort et fédérateur : LA MAIN.

Ce symbole impactant représente la notion d'engagement et d'urgence que renforce la couleur rouge, code couleur de la société. Ce code graphique a été spécialement conçu pour le projet « Solutions Ecologiques » ; il se distingue des codes utilisés par SALMSON le reste de l'année.

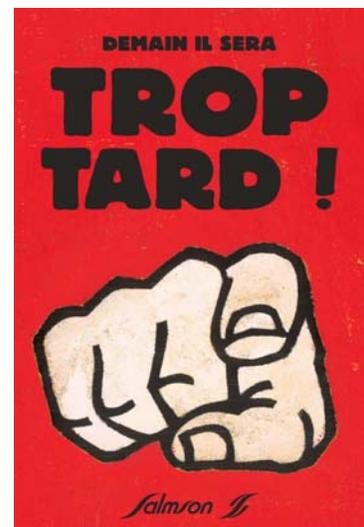
Un programme opérationnel

L'Installateur, un acteur au cœur de la campagne

SALMSON se fixe un objectif ambitieux : celui de parvenir à impliquer fortement l'installateur et lui permettre de répondre facilement aux préoccupations de ses clients.

Pour cela, SALMSON innove complètement et crée un projet fédérateur et ouvert autour d'une idée centrale : « adhérez aux solutions Ecologiques, et bénéficiez de nombreux avantages ».

SALMSON propose un accompagnement total de ses installateurs à chaque étape de leurs activités commerciales : prospection clients, argumentaires de vente, installation.



Une campagne en trois temps

☞ SALMSON prévoit d'envoyer, avec ses partenaires distributeurs, un mailing spécifique aux installateurs. Ce mailing les invite à découvrir le nouveau programme « Solutions Eco-logiques » et ses nombreux avantages, à l'occasion d'une journée Porte Ouverte. SALMSON prévoit d'organiser des journées portes ouvertes dans différents points de vente simultanément.

Il s'agit d'une véritable opération de co-branding avec les enseignes qui joueront le jeu avec SALMSON.

☞ SALMSON propose une théâtralisation des points de vente qui vise à mettre en avant les « Solutions Eco-logiques ».

A l'entrée du magasin, un espace dédié reprenant le slogan « Demain, Il sera trop tard », accompagné de 2 kakémonos de l'annonce du programme, accueillera les visiteurs.

Deux brochures sur les présentoirs des totems présenteront le programme des solutions écologiques et la solution phare : le **RECUPEO**.

Les installateurs trouveront également sur cet espace « Solutions Eco-logiques » toutes les informations actualisées portant sur les questions de réglementation et de tendances du marché de l'habitat individuel.

A l'entrée des points de vente et en rayons, des stickers de sol seront posés devant les produits « Eco-logiques ». Des stops rayon indiqueront les produits concernés et des oreilles de rayon relayeront le nom du programme.

Chaque point de vente participant à l'opération sera pourvu d'un kit complet pour la promotion des solutions écologiques.



☞ Des cadres aux commerciaux, toute l'équipe SALMSON s'implique dans cette nouvelle opération sur les points de vente. Cette démarche concrète s'inscrit dans un projet global de sensibilisation sur le développement durable, que SALMSON mène aussi en interne.

☞ Enfin SALMSON prévoit la création d'un **Club d'Installateurs** en octobre 2007. Outre de nouveaux services dédiés, ce Club sera un relais essentiel dans la campagne « Solutions Eco-logiques ».

La communication par Internet deviendra un des piliers de la stratégie multi-canal de SALMSON.

«SOLUTIONS ECO-LOGIQUES»
UN ENSEMBLE D'INNOVATIONS ECONOMIQUES
ET
RESPECTUEUSES DE L'ENVIRONNEMENT

RECUPEO

Gestionnaire d'eau de pluie

La meilleure façon de profiter sans limite d'une ressource gratuite à portée de toit.

Récupéo est une solution de récupération des eaux pluviales. Le principe de la récupération est simple à mettre en œuvre et présente de multiples avantages :

☞ **Un investissement déductible d'impôts**

Un crédit d'impôt de 25% à hauteur de 8000 euros est accordé aux particuliers sur facture d'un professionnel.

☞ **Une Eco-nomie immédiate sur la facture d'eau**

Le prix moyen du m³ est de 3,05 euros, dépassant parfois 4,47 euros dans certaines régions...alors que l'eau de pluie est une ressource gratuite !



☞ **Un intérêt Eco-logique**

Utiliser les ressources renouvelables et gratuites participe activement à la protection de l'environnement, notamment en sauvegardant les nappes phréatiques. Stocker de l'eau de pluie, c'est aussi se prémunir contre les restrictions d'eau. Récupéo permet de limiter les rejets lors de pluies d'orages par un volume d'eau tampon.



Des applications concrètes

Beaucoup de nos gestes quotidiens ne nécessitent pas d'eau potable : laver une voiture, arroser le jardin, alimenter en eau le lave linge, les toilettes..

Récupéo est une solution compacte

« tout en un » qui comprend : pompe autoamorçante + automatisme + coffret de commande + réserve tampon de 11 litres + système de remplissage par robinet à flotteur + flotteur.

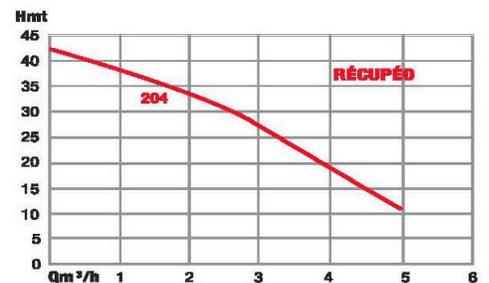
Des cuves de 300 à 8000 litres sont disponibles.

Récupéo est un système « Prêt à être installé » qui peut être raccordé sur l'installation de plomberie de la maison. Le réservoir d'eau de ville est recyclé automatiquement toutes les 3 semaines .

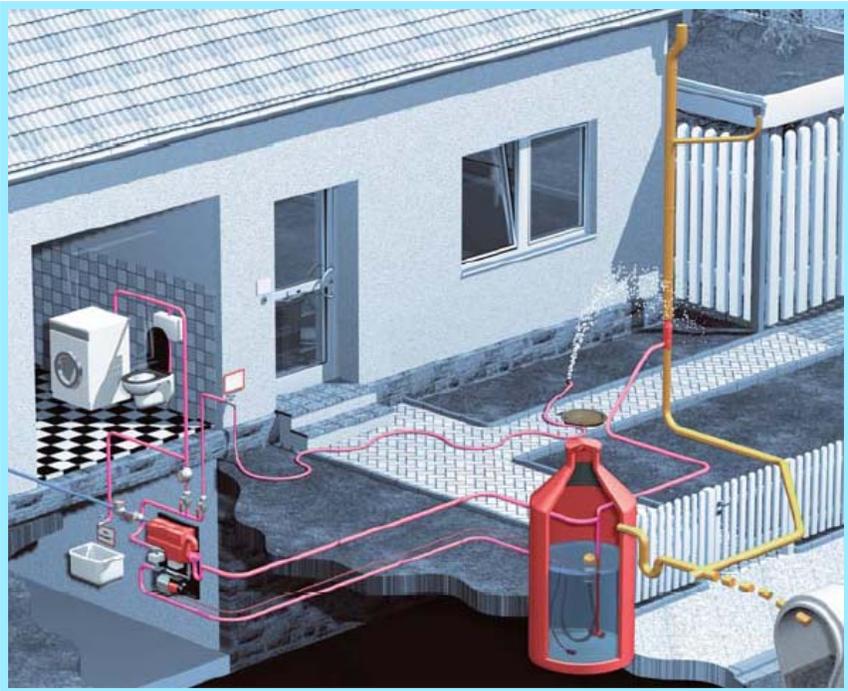
Récupéo est conforme à la norme EN1717

qui préconise la disconnexion entre les réseaux d'eau de ville et d'eau de pluie. Le basculement sur le réseau de ville est automatique lorsque la cuve d'eau de pluie est vide.

CARACTÉRISTIQUES	
Débits jusqu'à :	5 m ³ /h
HMT max :	42 mCE
Pression de service :	8 bars
Hauteur d'aspiration maxi :	8 m
DN orifices :	G1 (26-34 mm)



Et enfin... Récupéo est silencieux.



LES AUTRES PRODUITS « SOLUTIONS ECO-LOGIQUES »...

SALMSON a développé une gamme de produits dont l'excellence n'est pas seulement énergétique mais aussi Eco-logique.

Eco parce qu'ils contribuent à la préservation de nos ressources en eau et qu'ils participent à la réduction de la consommation énergétique.

Logique parce que SALMSON propose des produits « PAP », soit prêt à poser et tout en un . Fournis avec tous les accessoires, ces produits répondent aux exigences des installateurs qui demandent plus de facilité, de simplicité au niveau de l'installation et plus de confort.

AQUASON PAP

Pompes de puits

SILENT BOX

Surpression automatique

SANITSON PREMIUM

Station de relevage des eaux chargées

SIR EC

Station de relevage des eaux claires

SIRIUX Jr

Circulateur chauffage Haut Rendement

THERMO'CLOCK

Circulateur pour boucle d'eau chaude sanitaire

GEOSON

Circulateur Energies Renouvelables

AQUASON PAP

Pompe de puits

Solution idéale pour profiter à volonté de l'eau provenant d'un puit

☞ **Un intérêt Eco-nomique et Eco-logique**

Utilisant l'eau de pluie, le système évite le gaspillage de l'eau et se révèle très économique. L'économie réalisée sur la facture est immédiate. Enfin, la pompe est en inox, matériau très stable qui lui confère une durée de vie exceptionnelle.



☞ **Des avantages installateurs**

Aquason PAP est un système tout en un, prêt à poser, par conséquent il est facile à installer. Il est aussi possible de l'installer en surface pour une simplicité optimale. Ce système tout en un inclus tous les accessoires pré-câblés.

☞ **Des avantages utilisateurs**

Outre ses bénéfices Eco-nomiques et Eco-logiques, Aquason PAP évite les nuisances sonores puisque son fonctionnement est silencieux. Automatique, Aquason PAP ne nécessite aucune intervention !

AVANTAGES

- Durée de vie exceptionnelle grâce à la robustesse des matériaux utilisés.
- Etanchéité et isolement absolu du moteur.
- Profondeur d'immersion jusqu'à 15 m.
- Installation verticale ou horizontale de la pompe.
- Risques de gel limités.
- Fonctionnement silencieux.
- Câble d'alimentation moteur débrochant pour une maintenance aisée.

Version AL (Aspiration Latérale)

- Le filtre d'aspiration à flotteur permet d'obtenir une eau plus claire sans dépôts ni particules.



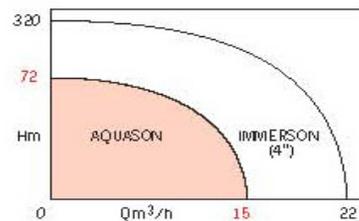
Des applications diverses

AQUASON PAP permet le pompage et la distribution d'eau claire non chargée domestique : distribution d'eau, petite irrigation, alimentation de jets d'eau, surpression, relevage eau de pluie, captage à partir d'un puit peu profond, d'un réservoir ou d'une citerne... Autrement dit, AQUASON PAP permet l'arrosage du jardin, l'alimentation des toilettes ou de la machine à laver avec de l'eau gratuite.

Quelques éléments techniques

PLAGES D'UTILISATION

Débits jusqu'à :	15 m³/h
Hauteurs mano. jusqu'à :	72 m
Température maxi de l'eau :	+ 35°C
Teneur en sable maxi :	60 g/m³
DN orifice de refoulement :	1^{3/4}



SILENT BOX

Systeme de surpression automatique

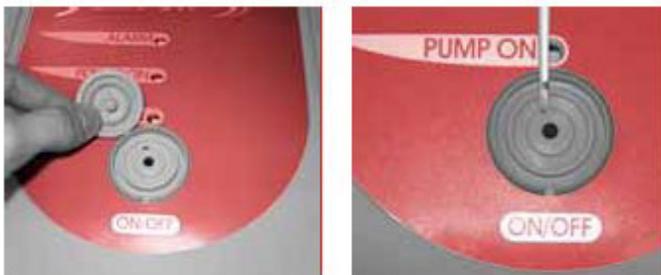
Un système automatique d'alimentation d'eau de pluie, de rivière, de puit...

Comme l'ensemble des produits « Solutions Eco-logiques », SILENT BOX est un système très économique et respectueux puisqu'il utilise l'eau gratuite.



☞ **Des avantages installateurs**

SILENT BOX est un système tout en un, facile à installer, jouissant d'une connexion simplifiée, ce qui représente un gain de temps non négligeable pour l'installateur.



☞ **Des avantages utilisateurs**

SILENT BOX est très silencieux puisque son intensité sonore est de 43dB, similaire à un réfrigérateur. Il est possible de l'installer à l'intérieur de la maison (buanderie, cuisine, salle de bain) puisque qu'il est très compact.

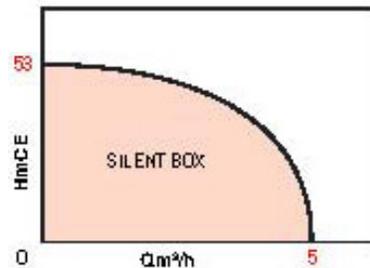
☞ Ses applications

SILENT BOX permet la distribution des eaux claires non chargées, des eaux de pluie et des eaux potables. Il couvre les besoins en irrigation et arrosage. SILENT BOX est adapté pour arroser son jardin, laver sa voiture...sans utiliser l'eau de ville.

Autres utilisation de la Silent Box : en surpresseur domestique quand la pression de l'eau de ville est insuffisante

PLAGES D'UTILISATION

Débits jusqu'à :	5 m ³ /h
Hauteurs mano. max :	53 mCE
Pression de service :	8 bar
Température maxi de l'eau :	+5° à 35°C
Température ambiante maxi :	40°C
DN orifice :	1"
Hauteur d'aspiration maxi :	8 m



SANITSON PREMIUM

Station de relevage

Systeme conforme à la loi sur l'eau

SANITSON PREMIUM permet de relever les eaux usées de la maison vers l'assainissement collectif (tout à l'égout) ou vers la filière de traitement non collectif (ANC).



☞ **Les avantages SANITSON**

Cette solution complète « tout en un », comprend un ensemble d'accessoires pratiques : clapet anti-retour, vanne d'arrêt et tuyauterie interne, vis de verrouillage du couvercle et joint de refoulement. Les produits « Solutions Eco-logiques » sont prêts à poser, constituant un gain de temps pour l'installateur. Le respect de l'environnement est l'élément central de la campagne de sensibilisation de SALMSON. SANITSON remplit cet engagement puisqu'il permet entre autres de ne pas utiliser de produits chimiques pour le relevage des eaux usées.

☞ **Les avantages installateurs**

SANITSON est conforme à la loi sur l'eau, norme EN 12050-1/2. Son raccordement est flexible ; l'installateur peut choisir la position d'arrivée des effluves ainsi que la position de l'arrivée d'eau. Solution prêt à poser, SANITSON assure une maintenance aisée.

☞ **Les avantages utilisateurs**

SANITSON est entièrement automatique : aucune maintenance n'est nécessaire. La cuve et la pompe sont en matériaux anti-corrosion, gage de stabilité. 100% étanche, SANITSON ne dégage pas de mauvaises odeurs. La cuve peut être aussi enterrée ou en surface.



☞ Les applications

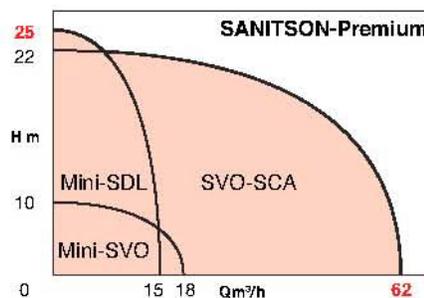
SANITSON est une station de relevage pour les eaux usées et vannes, avec ou sans particules ou matières fécales, chaque fois que le niveau d'évacuation est situé en contrebas du réseau de collecte : Sanitaires, WC, douche, cuisines... Adaptée à l'habitat individuel, collectif et les collectivités.

☞ Quelques éléments techniques

PLAGES D'UTILISATION

Débit jusqu'à :	56 m³/h
Hmt jusqu'à :	25 m
Température :	+ 35°C*
Granulométrie de passage :	Ø 6-35-48 mm
Arrivée effluents :	DN 100
Orifices refoulement :	1ⁿ/2 - 2" - 2ⁿ/2
Orifice ventilation :	Ø 75 mm

* + 60°C en fonctionnement intermittent et pendant 5 min.



AVANTAGES

- **FLEXIBILITÉ DANS LES APPLICATIONS :**
 - Installation intérieure et extérieure.
 - Adapté aux réseaux ramifiés sous pression.
 - Entièrement enterrable.
 - Large gamme de pompes disponibles.
 - Cuve en polyéthylène haute densité de grande capacité : anti-corrosion et 100% étanche.
 - Adaptable, grâce aux percages d'arrivées possible sur tout le tour de la cuve.
 - Souplesse d'installation grâce à la possibilité de rehausse vissable de 30 cm (en option).
- **FACILITÉS D'UTILISATION :**
 - Large gamme d'accessoires fournis.
 - Le couvercle vissable s'ouvre et se ferme manuellement.
 - Verrouillage du couvercle par vis fournis.
 - Possibilité de fonctionnement avec deux pompes simultanément.
 - Principe de cuve "tout-en-un" : clapet anti-retour, vanne d'arrêt et tuyauteries internes intégrés et montés.
 - Gamme domestique "Plug & Play".
- **MAINTENANCE ET SERVICE AISÉS :**
 - Technologie des pompes testée et éprouvée.
 - Fixation intégrée pour la régulation de niveau.
 - Deux poignées de manutention.
 - 100% étanche (odeurs, gaz et liquides).

SIR EC



Station de relevage

Systeme conforme à la loi dur l'eau

Grâce à SIR EC, les eaux claires sont transférées jusqu'au niveau de rejet quand la filière de traitement ANC est située en contrebas.

☞ **Les avantages SIR EC**

La pompe ne fonctionnant pas en continu, la consommation d'énergie est réduite.

Solution Eco-logique, SIR EC permet la maîtrise des rejets en assainissement non collectif (ANC).

☞ **Les avantages installateurs**

SIR EC est très simple à installer puisqu'un seul branchement électrique est nécessaire. SIR EC est pratique : flexibilité de la position d'arrivée d'eau. Conforme à la norme 12050-2, SIR EC est un produit sûr.

☞ **Les avantages utilisateurs**

Lors de la conception du produit, SALMSON pense à faciliter la vie des utilisateurs finaux. SIR EC comprend un système marche-arrêt automatique, ne nécessite pas de maintenance et ne dégage aucunes nuisances sonores, visuelle et olfactives.



☞ Les applications

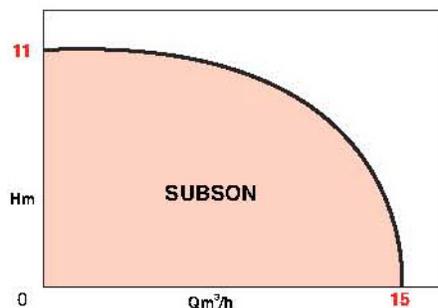
Chaque fois que le niveau d'évacuation est situé en contrebas de l'égout, SIR EC permet le relevage d'eaux chargées usées, d'eaux vannes, d'eaux grasses, pluviales, résiduelles, provenant de réseaux collectifs ou industriels. Adapté au lotissement, petites communes rurales, camping, hôtels, douches municipales, cuisines de restaurant, complexes sportifs, salles de traite, abattoirs.

☞ Quelques éléments techniques

PLAGES D'UTILISATION

Débit jusqu'à :	15 m³/h
Hmt jusqu'à :	11 m
Température :	+3 à 35°C*
Granulométrie de passage :	Ø 10 mm
Arrivée effluents :	DN 100
Orifices refoulement :	1"1/4
Orifice ventilation :	Ø 50 mm

* + 90°C en fonctionnement intermittent et pendant 3 min.



AVANTAGES

ADAPTABLE :

- 4 hauteurs de stations.
- Perçage sur site de l'orifice d'entrée des effluents.
- En option, rehausse vissable de 30 cm

UNE CUVE SPÉCIFIQUE :

- En polyéthylène avec anneaux de renforcement pour éviter l'ovalisation.
- Aucun perçage sous le fil d'eau d'entrée.
- Un fond "évasé" pour ancrage du poste dans un radier béton.
- Ouverture/fermeture manuelle du couvercle par vissage.
- Verrouillage du couvercle par vis.

- ÉLÉMENTS INTÉRIEURS INSENSIBLES À LA CORROSION :

- La pompe, le clapet anti-retour et la tuyauterie sont en matériaux composite.

- UNE MISE EN ŒUVRE SIMPLIFIÉE :

- Dispositif anti-retour intégré au refoulement.
- Un branchement électrique unique pour fonctionnement automatique assuré par interrupteur à flotteur.

- CONFORT :

- Orifice pour l'évent permettant l'adaptation d'un filtre à charbon (non fourni).
- Fond hexagonal empêchant roulement accidentel.

SIRIUX Jr

Circulateur chauffage Haut Rendement, classe énergétique A

Partenaire idéal pour les applications chauffage

SIRIUX Jr est un circulateur Haut Rendement qui permet de réaliser des économies d'énergie tout au long de l'année.



☞ Les avantages SIRIUX Jr

SIRIUX Jr permet de réaliser jusqu'à 80 % d'énergie électrique et son amortissement est inférieur à 3 ans. En participant à une baisse significative de la consommation énergétique, SIRIUX Jr respecte l'environnement. SIRIUX Jr est adapté aux applications solaires et géothermiques qui s'intègrent dans le développement durable.

☞ Les avantages installateurs

SIRIUX Jr est facile à monter et son réglage complet s'effectue grâce à un seul bouton.

☞ Les avantages utilisateurs

Son fonctionnement est adapté aux planchers chauffants et aux radiateurs équipés de robinets thermostatiques. SIRIUX ne nécessite aucun entretien ni intervention lors de la remise en chauffe. SIRIUX favorise la réduction des bruits de circulation d'eau.

AVANTAGES

- ↳ Economies d'énergie
- ↳ Sécurité Anti-blocage
- ↳ Maîtrise du bruit
- ↳ Peinture cataphorèse
- ↳ Connexions électriques rapides



Les applications

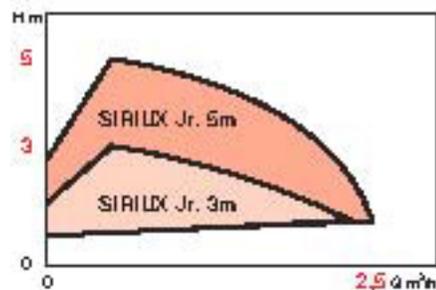
Pour la circulation accélérée de l'eau chaude dans les circuits de chauffage avec optimisation du point de fonctionnement pour : les installations neuves ou anciennes (rénovation-extension), les installations avec ou sans robinet thermostatique, les maisons individuelles, les planchers chauffants.

Quelques éléments techniques

PLAGE D'UTILISATION

Débit jusqu'à	2,5 m ³ /h
Hauteur mano. Jusqu'à	5 m
Pression de service maxi	10 bar
Plage de température	+2 à +110° C
Température ambiante maxi	+ 40° C
DN Orifices	DN 25

Voir notice d'instruction



THERMO'CLOCK

Circulateur pour boucle d'eau chaude sanitaire

Optimiser l'installation de bouclage sanitaire

Thermo'Clock assure la maîtrise de la consommation d'énergie pour un confort adapté aux besoins.



☞ **Les avantages Thermo'Clock**

Thermo-clock s'adapte parfaitement aux besoins des utilisateurs tout en réalisant des économies d'énergie. Grâce à la distribution instantanée, il n'y a pas de gaspillage d'eau. La désinfection thermique automatique réduit l'emploi de détergents.

☞ **Les avantages installateurs**

Le corps de pompe G1'' est adapté à la plupart des installations neuves ou en rénovation. La connexion électrique est rapide et ne nécessite pas de tournevis. Synchronisation automatique de la fonction désinfection thermique avec la chaudière. Cette solution est tout en un ; elle inclut des accessoires.

☞ **Les avantages utilisateurs**

Dès l'ouverture du robinet, la température de l'eau est maîtrisée ; l'utilisateur n'a plus besoin d'attendre l'eau chaude. Enfin, la désinfection automatique permet de lutter contre la légionellose.



☞ Les applications

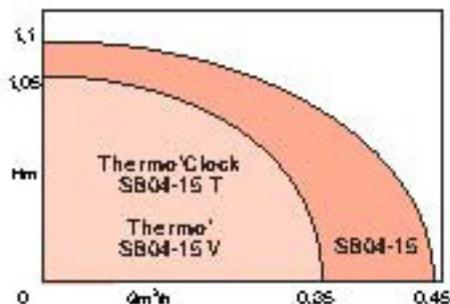
Circulation accélérée dans les boucles de distribution d'eau chaude sanitaire adaptée : systèmes industriels, circuits solaires, installations domestiques. Particulièrement adapté avec les chaudières au sol.

☞ Quelques éléments techniques

PLACES D'UTILISATION

Débits jusqu'à :	0,45 m ³ /h
Pression de service max :	10 bar
Pression mini à l'aspiration :	0,2 bar
Plage de température :	0° à + 95° C
Température ambiante max :	+ 40° C
Dureté de l'eau (TH) :	35° F
DN orifices :	ø 15

° à + 6° C



AVANTAGES DE LA GAMME

- Faible encombrement
- Les versions Thermo et Thermo'clock intègrent clapet et vanne dans seulement 138 mm (Extra)
- Ultra Silencieux
- Conception mécanique spécifique
- Fiable
- Nouvelle conception évitant les dépôts calcaires
- Connexions électriques rapides
- Large passage pour les câbles électriques
- Large espacement entre les trois leviers
- Marque « Terre - Phase - Neutre » très lisible
- Orifices facilement accessibles, pour des câbles jusqu'à 2,5 mm²
- Facile à Nettoyer
- Facilement démontable pour intervention éventuelle sur les composants en contact avec l'eau

GEOSUN



Circulateur énergies renouvelables

Utiliser les énergies renouvelables dans toute la maison

☞ **Les avantages GEOSUN**

Utilisant toutes les sources d'énergies gratuites : application solaire, géothermie (circuits primaires et secondaires), GEOSUN est un système économique qui permet de réaliser jusqu'à 50% d'économie d'énergie ; économie qui s'ajoute au crédit d'impôt accordé. GEOSUN est spécialement développé pour les applications solaires et géothermiques qui s'intègrent dans le développement durable. S'inscrivant dans la dynamique de la réglementation RT 2005 qui favorise les énergies renouvelables , GEOSUN se présente avec un emballage et des peintures écologiques.

☞ **Les avantages installateurs**

GEOSUN dispose de quelques atouts pour faciliter la vie des installateurs : montage facile, flexibilité de raccordement électrique et d'installation, traitement anti-corrosion du corps GEOSUN, protection de la fiabilité du moteur.

☞ **Les avantages utilisateurs**

La gamme GEOSUN participe à la réduction énergétique globale de tout le système installé (géothermie, solaire).

AVANTAGES

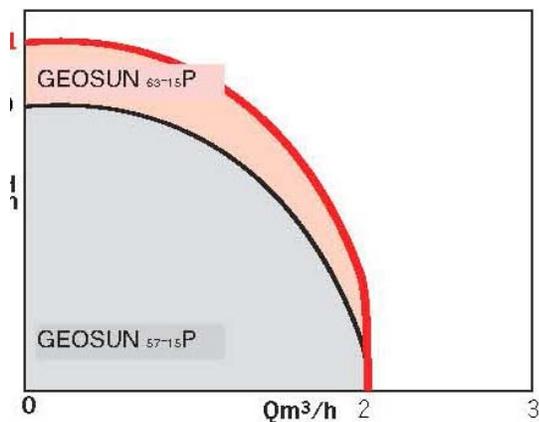
- **SILENCIEUX** : courbes adaptées aux installations solaires : débit limité afin de réduire les bruits d'écoulement.
- **FIABLES** : couple de démarrage élevé.
- **RENDEMENTS OPTIMISÉS** : jusqu'à 20% d'économies d'énergie.
- **PAS DE PROBLÈME D'ÉTANCHÉITÉ** : raccordement sans bague d'adaptation.



Les applications

Pour la circulation accélérée de l'eau dans des circuits ouverts ou fermés : installations solaires, climatisation, installations neuves, rénovations, extensions.

Quelques éléments techniques



PLAGES D'UTILISATION

Débits jusqu'à :	2 m ³ /h
Hauteur man. jusqu'à :	11 m
Pression de service max. :	10 bar
Plage de température :	-10° C to 110° C
Température ambiante max. :	+ 40° C
Jusqu'à 50% de glycol en volume	

SALMSON AUJOURD'HUI

Un acteur majeur en France et une forte présence à l'international

SALMSON conçoit, fabrique et commercialise des pompes et des systèmes de pompage dans le secteur du Bâtiment, de l'Industrie et du Cycle de l'Eau. Son offre, l'une des plus complètes du marché, couvre la quasi-totalité des besoins du génie climatique, de l'adduction, de la surpression et du relevage.

Le Bâtiment constitue le marché historique de SALMSON. Partenaire de grands fabricants de chaudières et d'équipements de climatisation, SALMSON intègre ses produits dans de très nombreux matériels. Ils équipent **75 % des installations de chauffage et de climatisation des bâtiments collectifs en Ile-de-France.**

SALMSON propose des produits et des solutions domestiques et collectives pour :

- le génie climatique et le chauffage : circulateurs, pompes...
- la distribution, l'adduction/surpression : pompes de surfaces et immergées, pompes multicellulaires horizontales et verticales...
- le relevage : pompes et modules pour les eaux claires et chargées...
- l'assainissement collectif : eaux de drainage, de cuisine, eaux usées...

Dans l'**industrie**, les produits SALMSON participent directement à certains process de fabrication et sont également présents sur de nombreuses applications de péri-process (refroidissement de machines, évacuation d'eaux usées...).

Dans le **cycle de l'eau**, les produits SALMSON sont omniprésents, depuis le forage ou le captage des eaux, pendant leur transfert pour utilisation et traitement et jusqu'à leur rejet dans le milieu naturel.

Proximité et accompagnement

De l'avant vente à l'après vente, SALMSON est présent pour accompagner ses clients tout au long du cycle de vie de ses produit : concevoir, déterminer, commander, livrer, installer, mettre en service, diagnostiquer, dépanner, expertiser, former...

Une organisation tournée vers le client

Afin de répondre parfaitement aux besoins spécifiques de chacun des trois marchés, SALMSON possède **une équipe commerciale de 85 personnes** répartie en 3 directions opérationnelles de marchés : Bâtiment, Industrie, et Cycle de l'eau. Un support transversal complète cette organisation, la **division des services** : SAV, formation, expertise..

Des experts accompagnent le client dans la détermination et la sélection du matériel adapté à son besoin. **Le suivi des clients est relayé par une force commerciale sur le terrain organisée en différents métiers.** Les responsables régionaux, constamment reliés au siège de l'entreprise grâce à des outils informatiques performants, construisent une relation durable avec les distributeurs et les exploitants. Une équipe spécialisée soutient la démarche des prescripteurs, bureaux études, maîtres d'ouvrages et syndicats. Ce dispositif avant vente est conçu pour être le reflet de l'organisation du marché Cycle de l'Eau : à chaque besoin correspond une réponse.

Pour assurer la diffusion de ses produits dans le monde entier, SALMSON s'appuie sur ses **6 filiales** (Liban, Afrique du Sud, Argentine, Italie, Portugal, Viet Nam) et sur un réseau très dense d'agents et d'importateurs. Intégré au Groupe Wilo AG depuis 1984, SALMSON peut aussi s'appuyer sur les filiales du groupe pour élargir leur zone de commercialisation. **Les produits SALMSON sont vendus dans plus de 100 pays !** SALMSON a un chiffre d'affaires de 185 millions d'euros, dont 50% à l'international.

En France, ces produits sont commercialisés **par plus de 1 000 points** professionnels : distributeurs généralistes et spécialistes, intégrateurs, installateurs et sociétés de maintenance répartis sur l'ensemble de l'Hexagone.

Une offre de services plurielle

Soucieux de répondre aux besoins de ses clients, SALMSON met à leur disposition un ensemble de services d'aide à la sélection.

- Des supports documentaires clairs et didactiques

Un guide ponctué de conseils et d'astuces, un packaging conçu pour une un accès à l'information optimisé, des affiches, réglettes et totems.

Outre une documentation parfaitement explicite, SALMSON propose un CD de présentation didactique, comprenant par exemple une animation pour le calcul d'efficience énergétique.

- SALMSON contact : une équipe services au 0 820 0000 44

Un client SALMSON qui souhaite s'informer, se former ou être conseillé?

Il lui suffit de contacter le **0 820 000 444** pour accéder à une offre complète de services :

Un point d'accès à tous les services

Autour d'un numéro unique, les clients sont mis en relation avec un centre d'appels expert les dirigeant vers le bon interlocuteur : la hotline technique, les équipes technico-commerciales, le service après-vente, les expertises/réparations, le service des pièces de rechange ou le centre de formation...selon les besoins exprimés.

- 4 000 appels, 800 mails, 300 dossiers d'inscription à la formation, 65% des clients dépannés en ligne : le centre d'appels SALMSON centralise également les réclamations clients.

Des logiciels de sélection

Les responsables régionaux et les partenaires SALMSON possèdent un progiciel complet et performant pour le calcul, la planification, la conception et la documentation sur les pompes et les systèmes de pompage. Il permet par exemple de calculer les coûts énergétiques et la vitesse réelle du moteur pour déterminer de façon complète les courbes hydrauliques.

Un centre de formation au service du client

Une équipe formation, issue du terrain, est à la disposition des clients sur leurs sites ou chez SALMSON, programmée ou à la carte en fonction des besoins et des disponibilités de chacun, tant pour les activités Cycle de l'Eau, Bâtiment, qu'Industrie.

L'école est agréée CFMP (Centre de Formation au Management Public) et est relayée par une formation en ligne sur le site www.salmson.com.

Le site de production de Laval



Chaque année, le groupe investit dans le développement de nouveaux produits.

L'offre SALMSON se positionne avant tout de façon pragmatique, avec des critères d'efficacité, de qualité, et de recherches d'économies d'énergie. SALMSON est une marque qui va de l'avant en innovant, tout en maintenant le haut niveau de qualité et de services recherchés par ses clients.

80 % des produits vendus en 2005 ont moins de 3 ans

En France, SALMSON investit chaque année entre 3 et 4 millions d' € en recherche et développement. Cet investissement représente entre 2 et 3 % de son chiffre d'affaires. L'activité **Recherche et Développement** emploie environ 60 personnes, toutes basées sur le site de Laval, qui possèdent une expertise de haut niveau dans l'utilisation de matériaux d'avant-garde. Cette expertise se concrétise par le dépôt de nombreux brevets chaque année.

Flexibilité et performance

650 personnes travaillent sur le site de Laval : 4 parfois 5 équipes en période de forte charge s'y relaient, pour assurer une production flexible et réactive.

L'organisation des ateliers en unités autonomes de production requiert un haut niveau de qualification et une réelle polyvalence des opérateurs.

Afin de maîtriser les délais de production, les flux internes de composants sont traités dans l'usine selon le principe du « juste à temps ». Des démarches de progrès continu, impliquant chaque membre du personnel, contribuent à accroître en permanence la performance de l'ensemble du site.

Des moyens à la pointe de la technologie

Avec plus de 200 équipements automatisés : machines à commandes numériques d'usinage, de bobinage, d'assemblage,... le site de Laval est à la pointe de la technologie. Il dispose notamment d'équipements de métrologie, d'un laboratoire performant dans les domaines des mesures mécaniques, électriques, hydrauliques, acoustiques et vibratoires.

Une entreprise dynamique qui recrute : 132 embauches en moins d'un an !

Afin d'accompagner son développement en France et à l'étranger, SALMSON poursuit ses recrutements : en mai 2006, SALMSON a conclu un accord sur l'organisation du temps de travail pour son usine de Laval qui a conduit l'entreprise à renforcer ses effectifs. Cet accord prévoyait le recrutement de 25 personnes sur le site de Laval et la consolidation de 48 postes. Non seulement, la direction a respecté ses engagements mais elle a même été au-delà, puisque 70 agents de fabrication ont été embauchés. Parallèlement, la société a recruté au siège social et à l'usine de Laval 28 cadres et 34 ETAM.

SALMSON ET L'ENVIRONNEMENT, UNE POLITIQUE DE RECHERCHE ET DE DEVELOPPEMENT

Acteur engagé de sa filière, par le biais du syndicat Europompes, SALMSON a contribué à la création d'un label de performance énergétique, facilitant le choix des utilisateurs.

Dés 1999 La variation de vitesse est intégrée dans l'offre, cette orientation permet aujourd'hui à Salmson de proposer des gammes de produits dont les consommations électriques sont parmi les plus optimisées du marché. Contributeur majeur du label énergie, **Salmson ne propose plus que des modèles entre A, B** (et minoritairement C) avec, dans un certain nombre de cas des positions d'avance comme le Sirius, premier gros circulateur classé A.

En parallèle de cette démarche, SALMSON conçoit des produits intégrant des technologies visant à réduire les impacts sur l'environnement :

- **La gamme des pompes MULTi-V** illustrent cette démarche. Ces pompes multicellulaires sont disponibles en version électronique avec la variation de vitesse électronique (VEV). Cette technologie possède plusieurs avantages dont ceux de réduire la consommation électrique. En effet, en réduisant la vitesse de rotation de la pompe par 2, la consommation énergétique est divisée par 8.
- SALMSON conçoit également **une gamme de revêtements Ceram**, dont elle possède l'exclusivité (marque déposée). Exempt de solvants, ils participent à la protection de l'environnement. Ces revêtements sont particulièrement efficaces pour le revêtement intérieur et extérieur et pour lutter contre la corrosion et l'érosion.

Les développements de nouveaux produits vont ainsi dans le sens du développement durable par la réduction de la consommation électrique, par la meilleure adaptation de la pompe au réseau : régulation, par l'utilisation de matériaux recyclables : pas de composites bi matières...,et par l'utilisation de matériaux écologiques.

L'innovation n'est pas un but en soi. L'entreprise joue d'abord sur le critère de l'efficacité, tout en participant de façon très concrète aux recherches d'économies d'énergie. SALMSON répond ainsi parfaitement aux attentes des clients (distributeurs, installateurs ou gestionnaires) par des systèmes innovants qui restent économiques, fiables, faciles à installer et compatibles avec les installations les plus courantes.

Des procédures au niveau de son site

Afin de réduire la pollution, SALMSON a mis en place différents axes de travail .

Au niveau du site de Laval :

- Installation de refroidisseurs en toiture, captage des vapeurs d'huile...
- Nouvelle génération de batteries de chariots pour diminuer les émissions gazeuses,
- Prévention des produits chimiques, notamment avec des fiches de Données Sécurité Simplifiée au poste...
- Documentation complète centralisée et accessible à tous, sur les registres des visites réglementaires, les déclarations de conformité et les rapports d'organismes agréés.

Valorisation des déchets :

- Tri des déchets et des rebuts de production : emballages, déchets électroniques, déchets dangereux et séparation des rebuts par matières...,
- Suivi et traçabilité des déchets : parc à déchets sécurisés, bordereau de déchets pour tous les déchets dangereux...
- Contrôle des rejets aqueux : pré-traitement des eaux de dégraissage avant le rejet vers le réseau, analyses trimestrielles par l'organisme APAVE...
- Contrôle des rejets atmosphériques : remplacement des équipements de vernissage des stators par l'athermo-adhérence, analyse annuelle des rejets des cabines de peinture par l'organisme APAVE...
- Protection incendie : détection incendie et gaz en chaufferie, installation de paratonnerres pour la protection contre la foudre ...
- Stockage des produits chimiques : stockage dans des armoires extérieures fermées et ventilées avec des bacs de rétention
- Lavage et nettoyage des équipements : aire de lavage avec une fosse de rétention, traitement des eaux de lavage par une société spécialisée...
- Economie d'énergies et fluides : circuits de refroidissement de l'eau en circuit fermé (année 2000), qui permet un gain de 10 000 m³ par an ...

Des procédures auprès du personnel pour gérer le facteur « risque »

Elle donne lieu à la rédaction d'un « **document unique** », consultable sur tout le réseau du site. Pour une actualité complète, le document est régulièrement mis à jour par les chefs de services. Si des risques sont détectés, un plan d'action est élaboré .

Pour plus d'efficacité, **des rendez-vous réguliers** sont organisés avec le Comité de Prévention, le Comité de Direction Usine et le CHSCT afin d'aborder différents aspects de la gestion des risques : Habilitations électriques, formation secouristes, formation gestes et postures, formation aux consignes permanentes de sécurité...Des contrôles réglementaires par des organismes agréés et des audits internes par secteur sécurité TMS (ergonomie des postes) complètent un dispositif déjà très complet.

SALMSON effectue un suivi particulier sur les postes à risques (surdité, plombémie..).

Chaque incident ou accident à risque est abordé fait l'objet d'analyse par un groupe de travail et d'innovations (GTI) mis en place à cette occasion.

Environnement : une démarche active et concrète

En tant qu'entreprise responsable, SALMSON intervient sur différents fronts pour accompagner durablement le progrès que ce soit par le biais de fournitures de pompes à plusieurs associations dans plusieurs pays ou en participant à la préservation du patrimoine.

La démarche environnementale de Salmson s'intègre dans son quotidien d'entreprise : en concevant et en produisant des équipements économiques en consommation d'énergie et en engageant des actions concrètes au niveau de son site,

Une démarche de qualité responsable : véritable culture de l'entreprise depuis plus de 40 ans

Les produits SALMSON sont aujourd'hui certifiés par des organismes du monde entier. Cette démarche qualité a permis à SALMSON d'être le premier fabricant de pompes certifié ISO 9001 par deux organismes de renom : l'Association Française de l'Assurance Qualité (AFAQ) et le BSI.

En 2000, SALMSON a également obtenu la certification de Management de la Qualité de la norme ISO 9001. Décernée par l'AFAQ, cette certification sanctionne la gestion de la qualité dans l'ensemble de la société (site de production et siège social) et à chaque phase de la vie des produits, de leur conception au service après-vente.

SALMSON vient d'obtenir la certification ISO 14001.

Cette démarche environnement nécessite une forte implication à tous les niveaux du personnel, sensibilisé sur les gestes quotidiens pour veiller à la protection de l'environnement.

Une charte Développement durable est en cours de finalisation avec un **engagement de réduction des impacts environnementaux** et la proposition de compensations environnementales.

HISTORIQUE, LES DATES CLES

- 1890
Premiers compresseurs et pompes centrifuges SALMSON
- 1911
SALMSON équipe l'avion qui réalise le premier vol postal de l'histoire
- 1919
SALMSON se lance dans la fabrication d'automobiles
- 1954
SALMSON acquiert la licence Perfecta des circulateurs à rotors noyés
- 1957
Une voiture SALMSON remporte les 24 heures du Mans
- 1972
Laval devient le centre de production des moteurs de circulateurs
- 1993
Certification ISO 9001 (BSI et AFAQ)
- 1984
SALMSON intègre le groupe OPLAENDER
- 1995
Création à Laval des pompes inox eau froide
- 1996
Création du groupe WILO-SALMSON AG
- 1999
Sortie des premières pompes multicellulaires en inox, intégrant la variation électronique de vitesse (VEV).
- 2000
Lancement de la gamme VEV (variation électronique de vitesse)
- 2001
Le groupe s'organise en Product Business Units (PBU) et sales Area

2002

Le groupe devient WILO AG

2003

Achat de la société EMU en Allemagne

2005

Lancement des circulateurs haut rendement SIRIUX

2007 – Salmson lance les « solutions eco-logiques »